

ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ

Кафедра гражданского права и процесса

УТВЕРЖДАЮ:

Проректор по научно-методической
и учебной работе



Е. И. Скафа

«2» апреля 2020 г.

Рабочая программа учебной дисциплины

«ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЕ ПРАВО ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН»

Направление подготовки:	40.03.01 Юриспруденция
Профиль подготовки:	Общий
Образовательная программа:	Бакалавриат
Квалификация:	Академический бакалавр
Форма обучения:	очная, заочная, в том числе с ускоренным сроком обучения

Донецк 2020



УТВЕРЖДАЮ:
Декан юридического факультета
Н.В. Асеева
«21» апреля 2020 г.
М.П.

Программа учебной дисциплины «Предпринимательское право зарубежных стран» составлена на основании Государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования (ГОС ВПО) Донецкой Народной Республики (ДНР) по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция», утвержденного приказом Министерства образования и науки ДНР от № 297 от «04» апреля 2016 г., зарегистрированному в Министерстве юстиции ДНР № 1173 от 22 апреля 2016 г.; Порядка организации учебного процесса в образовательных организациях высшего профессионального образования Донецкой Народной Республики, утвержденного приказом Министерства образования и науки ДНР № 1171 от «10» ноября 2017 г.; учебного плана и основной образовательной программы высшего профессионального образования направления подготовки 40.03.01 «Юриспруденция» программы подготовки бакалавриата (формы обучения: очная и заочная), разработанных в ГОУ ВПО «Донецкий национальный университет», 40.03.01 «Юриспруденция», утвержденных Ученым советом университета от 27.03.2020 г., протокол № 3.

Разработчик:
старший преподаватель
кафедры гражданского права и процесса

 Е.В. Смирнова

Программа учебной дисциплины утверждена на заседании кафедры гражданского права и процесса.
Протокол № 9 от «15» апреля 2020 г.

И. о. заведующего кафедрой

 Н.В. Асеева

Программа учебной дисциплины одобрена учебно-методической комиссией юридического факультета
Протокол № 6 от «16» апреля 2020 г.

Председатель учебно-методической
комиссии факультета

 Манивлец Э. Е.

1. Область применения и место дисциплины в учебном процессе

Курс «Предпринимательское право зарубежных стран» является дисциплиной вариативной части профессионального блока дисциплин подготовки студентов по направлению подготовки 40.03.01 «Юриспруденция».

Дисциплина реализуется на юридическом факультете ГОУ ВПО «Донецкий Национальный университет» кафедрой гражданского права и процесса.

Основывается на базе дисциплин: «Теория государства и права», «Гражданское право», «Административное право».

Является основой для изучения следующих дисциплин: «Банковское право», «Биржевое право», «Корпоративное право», «Аграрное право», «Методика расследования хозяйственных преступлений», «Арбитражный процесс».

Нормативные ссылки – не предусмотрено.

2. Структура дисциплины

Характеристика учебной дисциплины				
Направление подготовки	40.03.01 Юриспруденция			
Профиль подготовки				
Образовательная программа:	бакалавриат			
Квалификация	Академический бакалавр			
Количество содержательных модулей	2			
Дисциплина базовой / вариативной части образовательной программы	Вариативная часть, профессиональный блок			
Форма контроля	1 модульный контроль: зачет в 8 семестре			
Показатели	очная форма обучения на базе		заочная форма обучения на базе	
	ОСО	СПО (сокращ.)	ОСО	СПО (сокращ.)
Количество зачетных единиц (кредитов)	7		7	7
Год подготовки	4		5	3
Семестр	8		9,10	5
Количество часов	72		72	72
- лекционных	24		4	4
- практических, семинарских	12		2	2
- лабораторных	0		0	0
- самостоятельной работы	36		66	66
в т.ч. индивидуальное задание				
Недельное количество часов, т.ч.				
аудиторных	2			

3. Описание дисциплины

Цели и задачи.

Цели изучения дисциплины – ознакомить студентов в сравнительном плане с теоретическими и практическими аспектами правового регулирования предпринимательской деятельности в зарубежных странах, раскрыть общие принципы такого регулирования. С этой целью осуществляется анализ главным образом

предпринимательского законодательства стран, наиболее развитых экономически. Курс направлен на то, чтобы дать общее представление о правовом регулировании предпринимательских отношений в зарубежных странах студентам-юристам, которых готовят к внутренней правоприменительной деятельности.

Основными задачами изучения дисциплины являются:

- освоение основных институтов романо-германской и англосаксонской школ права, с их договорной системой, институтов юридического лица, особенностями института зарубежного вещного права;
- приобретение навыков работы с зарубежным законодательством, с самыми распространенными договорами в области хозяйственного права, умения решать проблемы в сфере, связанной с торговой деятельностью коммерсантов, построенной на основе сравнительного анализа;
- понимание всех проблем изучаемой дисциплины в системе права, о значении данной дисциплины при регулировании правовых отношений.

Требования к результатам освоения дисциплины:

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование элементов следующих компетенций в соответствии с ГОС ВО по данной специальности:

а) общекультурных компетенций (ОК):

- способности выполнять профессиональные задачи в соответствии с нормами морали, профессиональной этики и служебного этикета (ОК-4);

б) общепрофессиональных компетенций (ОПК):

- способности использовать знания основных понятий, категорий, институтов, правовых статусов субъектов, правоотношений, применительно к отдельным отраслям юридической науки (ОПК-1);
- способности реализовывать нормы материального и процессуального права, законодательство Донецкой Народной Республики, общепризнанные принципы и нормы международного права в профессиональной деятельности (ОПК-2),

в) профессиональных компетенций (ПК):

правотворческая деятельность:

- способности разрабатывать нормативные правовые акты (ПК-1);

правоприменительная деятельность:

- способности юридически правильно квалифицировать факты, события и обстоятельства (ПК-2);
- способности принимать решения и совершать юридические действия в точном соответствии с законодательством Донецкой Народной Республики (ПК-3);
- способности квалифицированно применять нормативные правовые акты в профессиональной деятельности (ПК-4);

экспертно-консультационная деятельность:

- способности квалифицированно толковать нормативные правовые акты (ПК-6);
- способности проводить правовую экспертизу нормативных правовых актов, в том числе в целях недопущения в них положений, способствующих созданию условий для проявления коррупции (ПК-7).

В результате изучения учебной дисциплины студент должен:

знать:

- понятие предпринимательского права зарубежных стран;
- источники предпринимательского права зарубежных стран;
- особенности создания и деятельности субъектов хозяйствования в зарубежных странах;
- особенности прав на имущество субъектов хозяйствования в зарубежных странах;
- основные этапы и особенности правового регулирования приватизации в зарубежных странах.

- порядок заключения и исполнения хозяйственных договоров в зарубежных странах;
- особенности правового регулирования конкуренции и монополизма в зарубежных странах;
- правовые формы стимулирования научно-технического прогресса в зарубежных странах;
- регулирование социализации управления предприятием в зарубежных странах.

уметь:

- выделять основные принципы и тенденции развития предпринимательского права зарубежных стран;
- проводить разграничения видов организационно-правовых форм субъектов хозяйствования в зарубежных странах;
- демонстрировать навыки работы с нормативным материалом различных зарубежных государств;
- решать правовые вопросы на базе национального законодательства изучаемых стран.

владеть:

- навыками подготовки юридических документов;
- навыками толкования нормы права;
- навыками предоставления квалифицированных юридических заключений и консультаций относительно применения норм материального и процессуального права.

4. Содержание дисциплины и формы организации учебного процесса

С точки зрения применяемых методов используются как традиционные информационно-объяснительные лекции, так и интерактивная подача материала с мультимедийной системой.

Компьютерные технологии в данном случае обеспечивают возможность наглядного отображения и демонстрации материала. Такое сочетание позволяет оптимально использовать отведенное время и раскрывать логику и содержание дисциплины.

В числе педагогических методик и технологий преподавания учебной дисциплины следует выделить: лекцию, практическое занятие, интерактивную лекцию, метод проблемного изложения, анализ проблемных ситуаций, анализ жизненных ситуаций, дискуссию, творческое задание, работу в малых группах, ролевую, деловую и обучающую игру, поточную конференцию, работу с наглядными пособиями, видео- материалами, кейсметод, метод проектов, исследовательский метод, устный и письменный контроль, самоконтроль.

Лекции представляют собой систематические обзоры основных аспектов дисциплины.

Практические занятия позволяют научить применять теоретические знания при решении и исследовании конкретных задач.

Самостоятельная работа обучающихся выполняется по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия. Самостоятельная работа подразделяется на самостоятельную работу на аудиторных занятиях и на внеаудиторную самостоятельную работу.

Самостоятельная работа обучающихся включает как полностью самостоятельное освоение отдельных тем (разделов) дисциплины, так и проработку тем (разделов), осваиваемых во время аудиторной работы. Во время самостоятельной работы обучающиеся читают и конспектируют учебную, научную и справочную литературу, выполняют задания, направленные на закрепление знаний и отработку умений и навыков, готовятся к текущему и промежуточному контролю по дисциплине.

Текущий контроль осуществляется путем написания самостоятельных и контрольных работ по решению практических заданий, модульных контрольных работ по проверке знаний теоретических положений.

Для управления учебным процессом и организации контрольно-оценочной будут использованы рейтинговые, кредитно-модульные системы оценки учебной и исследовательской деятельности студентов, вариативные модели управляемой самостоятельной работы.

Порядковый номер и тема	Краткое содержание темы
1	2
Модуль 1.	
Содержательный модуль 1.	
Тема 1. Общие положения предпринимательского права зарубежных стран	Понятие и предмет предпринимательского права зарубежных стран (ППЗС). Наука ППЗС. Задачи изучения ППЗС. Основные системы современного частного права: романо-германская правовая семья, семья общего права (англосаксонского) и другие. Основные принципы развития ППЗС. Становление предпринимательского права. Основные этапы развития предпринимательского права
Тема 2. Источники предпринимательского права зарубежных стран	Общие понятия источников ППЗС. Закон как источник права в странах романо-германской правовой системы. Роль закона как источника права в странах англо-американской системы права. Значение административных актов в системе источников ППЗС. Роль судебной практики в системе источников континентального и англо-американского права. Понятие судебного прецедента и прецедентного права. «Общее право» и «право справедливости», их соотношение и развитие. Значение обычая как источника ППЗС. Международная унификация ППЗС. Международный договор, акты органов ЕС, международных организаций и их имплементация во внутригосударственное право.
Тема 3. Правовое регулирование предпринимательских правоотношений в Германии.	Источники коммерческого (торгового) права Германии. Экономическое (хозяйственное) право Германии. Понятие торгового права. Понятие корпоративного права. Правовое положение коммерсанта в соответствии с ГТУ. Виды коммерсанта в соответствии с ГТУ. Публично-правовые требования, предъявляемые к коммерсанту. Виды юридических лиц, действующих в торговом обороте. Правовое положение и особенности торговых товариществ. Особенности правового положения обществ с ограниченной ответственностью. Правовое положение акционерных обществ. Правовое положение производственных кооперативов. Виды коммерческих организаций, не известные белорусскому законодательству. Торговое представительство: понятие и виды. Торговый маклер. Торговый посредник Правовое регулирование банкротства (несостоятельности) по законодательству Германии. Право собственности и иные вещные права предпринимателей по торговому праву Германии. Виды вещных прав. Владение. Переход права собственности. Вещный договор. Ведение поземельных книг. Торговые сделки по праву Германии. Принципы торговых сделок. Особенности заключения, способы обеспечения, ответственность за неисполнение.

	Специальные виды торговых сделок (факторинг, франчайзинг). Картельное (антимонопольное) право. Право конкуренции. Разрешение торговых споров по праву Германии.
Тема 4. Основы предпринимательского права Франции	Источники торгового права Франции. Понятие экономического права Франции. Концепция хозяйственного права. Правовое положение коммерсанта. Публично-правовые требования, предъявляемые к коммерсанту. Правовое регулирование создания и регистрации коммерческих организаций. Правовое положение товариществ. Правовое положение акционерных обществ. Коммандитное товарищество на акциях. Правовое положение обществ (товариществ) с ограниченной ответственностью. Правовое регулирование несостоятельности (банкротства). Понятие и виды торговых представителей. Право собственности и иные вещные права предпринимателей. Понятие недвижимости. Регистрация прав на недвижимое имущество. Законодательство о недобросовестной конкуренции. Торговые сделки по праву Франции: особенности заключения, исполнения, ответственности. Виды торговых сделок. Разрешение торговых споров по праву Франции
Тема 5. Правовое регулирование коммерческих отношений в Великобритании	Источники торгового права Великобритании. Понятие и значение прецедента. Правовое положение предпринимателей по праву Великобритании. Правовое положение и виды компаний по праву Великобритании. Порядок создания компаний. Правовое регулирование несостоятельности. Собственность по праву Великобритании. Понятие и особенности доверительной собственности. Агентирование по праву Великобритании. Договорное право. Разрешение торговых споров по праву Великобритании.
Тема 6. Регулирование торговых отношений в США	Источники торгового права США. Особенности законодательства США о корпорациях. Правовое положение корпораций. Правовое регулирование несостоятельности в США. Особенности договорного права США. Право собственности. Доверительная собственность в США. Разрешение торговых споров по праву США. Антимонопольное (антитрестовское) законодательство США. "Новый курс" Рузвельта. Однообразный коммерческий кодекс, законодательство штатов. Государственный рынок. Правовой статус корпораций и их виды. Государственная собственность. Антитрестовское законодательство.
Тема 7. Коммерческое право Китая	Источники коммерческого (торгового) права Китая. Виды юридических лиц, действующих в торговом обороте Китая. Общие принципы договорного права Китая. Право собственности и иные вещные права по праву Китая. Законодательство Китая о несостоятельности (банкротстве)
Тема 8. Торговое право Японии	Источники торгового права Японии. Коммерческие (торговые) компании по праву Японии. Право собственности и иные вещные права. Договорное право Японии.

Тема 9. Институты предпринимательского права отдельных стран	Регулирование предпринимательских отношений в странах религиозной и традиционной правовых семей. Коммерческое право стран Латинской Америки.
Тема 10. Торговое право в странах ЕС	Понятие предпринимательского права ЕС. Организационно-правовые формы хозяйственных обществ (компаний). Публичный заказ. Конкурентное право. Энергетическое право. Особенности рассмотрения споров между участниками торгового оборота в Европейском Союзе.
Тема 11. Предпринимательское право ЕАЭС	Общая характеристика правовых и институциональных основ ЕАЭС. Основные направления интеграционных усилий государств-членов ЕАЭС. Правовые основы функционирования единого рынка в ЕАЭС. Конкурентное право в ЕАЭС. Таможенное регулирование ЕАЭС. Правовое регулирование банковской деятельности. Рассмотрение споров.
Тема 12. Международное регулирование предпринимательских отношений	Международная коммерческая деятельность. Субъекты и органы, регулирующие коммерческую деятельность на международном уровне. Международная торговая палата. Международный коммерческий арбитраж.

ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН

Названия содержательных модулей и тем							Заочная форма											
							на базе общего среднего образования						на базе среднего профессионального образования					
	Очная форма																	
	всего	в т.ч.					всего	в т.ч.					всего	в т.ч.				
лекции		практические	лабораторные	самостоятельная работа	индивидуальная работа	лекции		практические	лабораторные	самостоятельная работа	индивидуальная работа	лекции		практические	лабораторные	самостоятельная работа	индивидуальная работа	
Модуль 1																		
Содержательный модуль 1.																		
Тема 1. Общие положения предпринимательского права зарубежных стран	6	2	1	0	3	0	6	0,4	0,2	0	5,5	0	6	0,4	0,2	0	5,5	0
Тема 2. Источники предпринимательского права зарубежных стран	6	2	1	0	3	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0
Тема 3. Правовое регулирование предпринимательских правоотношений в Германии.	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0
Тема 4. Основы предпринимательского права Франции	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0
Тема 5. Правовое регулирование коммерческих отношений в Великобритании	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0

Тема 6. Регулирование торговых отношений в США	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0
Тема 7. Коммерческое право Китая	6	2	1	0	3	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0
Тема 8. Торговое право Японии	6	2	1	0	3	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0
Тема 9. Институты предпринимательского права отдельных стран	6	2	1	0	3	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0	5,9	0,3	0,1	0	5,5	0
Тема 10. Торговое право в странах ЕС	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0
Тема 11. Предпринимательское право ЕАЭС	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0
Тема 12. Международное регулирование предпринимательских отношений	6	2	1	0	3	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0	6	0,3	0,2	0	5,5	0
Всего часов	72	24	12	0	36	0	72	4	2	0	66	0	72	4	2	0	66	0

5. Методические рекомендации для проведения практических занятий содержатся в учебно-методическом комплексе дисциплины

Практические занятия проводятся в целях активного приобретения студентами новых знаний, закрепления, расширения и углубления знаний, полученных на других видах учебных занятий, подготовки докладов, презентаций и других творческих заданий, а также для обучения студентов методам самостоятельной работы с учебным материалом и статистическими данными.

Чтобы данный вид занятий прошел эффективно, теоретически насыщено и полно, студентам необходимо до занятия:

1. Внимательно ознакомиться с заданием на семинар.
2. Прочитать конспект лекции по соответствующей теме.
3. Ознакомиться с рекомендованной литературой, в том числе и с дополнительной, и, возможно, принести ее с собой на занятие.

В ходе самостоятельной подготовки к практическому занятию студентам необходимо глубоко изучить основные теоретические положения учебных вопросов. При работе с учебной литературой следует особое внимание обращать на особенности использования новых категорий, терминов и формировать у себя соответствующие лексико-фразеологические обороты речи. Изучаемый учебный материал целесообразно законспектировать в рабочих тетрадях.

На практических занятиях проводится опрос теоретического материала, выполняются практические задания и решаются задачи по предложенным темам лекционных занятий. Активное участие в обсуждении вопросов практических занятий, решение задач на занятии и самостоятельно по заданию преподавателя, является одним из условий получения положительной оценки по данному курсу.

Темы практических занятий

№	Название темы	Количество часов
Тема 1.	Общие положения предпринимательского права зарубежных стран	1
Тема 2.	Источники предпринимательского права зарубежных стран	1
Тема 3.	Правовое регулирование предпринимательских правоотношений в Германии.	1
Тема 4.	Основы предпринимательского права Франции	1
Тема 5.	Правовое регулирование коммерческих отношений в Великобритании	1
Тема 6.	Регулирование торговых отношений в США	1
Тема 7.	Коммерческое право Китая	1
Тема 8.	Торговое право Японии	1
Тема 9.	Институты предпринимательского права отдельных стран	1
Тема 10.	Торговое право в странах ЕС	1
Тема 11.	Предпринимательское право ЕАЭС	1
Тема 12.	Международное регулирование предпринимательских отношений	1
	Всего	12

6. Методические рекомендации по организации самостоятельной работы студентов содержатся в учебно-методическом комплексе дисциплины

В овладении знаниями учебной дисциплины важным этапом является самостоятельная работа студентов. Основными направлениями самостоятельной работы студента являются:

- первоначально подробное ознакомление с программой учебной дисциплины;
- ознакомление со списком рекомендуемой литературы по дисциплине в целом и по разделам, наличие ее в библиотеке и других доступных источниках, изучение необходимой литературы по теме, подбор дополнительной литературы;
- изучение и расширение лекционного материала преподавателя за счет специальной литературы, консультаций;
- подготовка к практическим занятиям по специально разработанным планам с изучением основной и дополнительной литературы;
- подготовка к выполнению диагностических форм контроля (тесты, коллоквиумы и т.п.);
- подготовка к зачету и экзамену.

Целью самостоятельной работы студентов является овладение фундаментальными знаниями, профессиональными умениями и навыками по профилю будущей профессии, опытом творческой, исследовательской деятельности, развитие самостоятельности, ответственности и организованности, творческого подхода к решению проблем учебного и профессионального уровней.

Организация самостоятельной работы студентов

№	Название темы	Количество часов
Тема 1.	Общие положения предпринимательского права зарубежных стран	3
Тема 2.	Источники предпринимательского права зарубежных стран	3
Тема 3.	Правовое регулирование предпринимательских правоотношений в Германии.	3
Тема 4.	Основы предпринимательского права Франции	3
Тема 5.	Правовое регулирование коммерческих отношений в Великобритании	3
Тема 6.	Регулирование торговых отношений в США	3
Тема 7.	Коммерческое право Китая	3
Тема 8.	Торговое право Японии	3
Тема 9.	Институты предпринимательского права отдельных стран	3
Тема 10.	Торговое право в странах ЕС	3
Тема 11.	Предпринимательское право ЕАЭС	3
Тема 12.	Международное регулирование предпринимательских отношений	3
	Всего	36

7. Индивидуальные задания содержатся в фондах оценочных средств

Одним из видов индивидуальной работы студентов является подготовка доклада на конференцию и опубликование тезисов, подготовка и защита реферата.

Цель данной работы – осмысление и углубление знаний по данной дисциплине, развитие навыков самостоятельной работы по сбору, систематизации материала, проведению исследования и анализа на примере конкретного проблемного вопроса.

Являясь одним из видов научно-исследовательской работы студентов, доклад, тезисы, реферат или статья способствуют формированию у студентов аналитического, творческого мышления.

Номер варианта или тема самостоятельной научной работы выбирается по согласованию с преподавателем.

Примерные темы индивидуальных заданий

1. Становление предпринимательского права в зарубежных странах
2. Роль судебной практики в системе источников континентального и англо-американского права.
3. «Общее право» и «право справедливости», их соотношение и развитие.
4. Значение обычая как источника предпринимательского права зарубежных стран.
5. Роль суда в романо-германской и англосаксонской правовых системах.
6. Формы предпринимательства в зарубежных странах
7. Коммерсанты и их правовой статус.
8. Теории юридического лица в правовой доктрине зарубежных стран.
9. Легитимация предпринимательской деятельности по законодательству зарубежных стран.
10. Принципы государственного регулирования конкуренции и монополизма в зарубежных странах.
11. Налогообложение субъектов хозяйствования в зарубежных странах.
12. Модернизация концепции права оперативного управления в восточноевропейских странах (право товарной собственности, право собственности на готовую продукцию).
13. Теория «государственного регулирования экономики» (Кейнса).
14. Теория экономической политики или дирижизма.
15. Концепция хозяйственного договора в восточноевропейских странах.
16. Заключение хозяйственных договоров в западноевропейских странах. Теория почтового ящика.
17. Антитрестовское законодательство США.
18. Исключения из запрещения монополий (на примере Японии).
19. Организационно-правовые формы хозяйственных обществ (компаний) в странах ЕС.
20. Соглашения о зонах свободной торговли в странах СНГ и единая экономическая политика.

Критерии оценивания индивидуальной работы студента

1. Цель работы: насколько четко сформулирована.
2. Структура: логичность и последовательность изложения материала.
3. Аргументация: обоснованность, убедительность, наличие позитивной оценки и возможной критики, серьезность научных источников.
4. Научный поиск: использование соответствующей литературы, объем проведенных научных исследований.
5. Язык работы: понятность, грамотность.

Творческий подход: творческое отношение к отбору, обработке материалов, наличие оригинальных выводов.

8. Примерные вопросы к модульному контролю

1. Соотношение «общего права» и «права справедливости».
2. Правовой статус коммерсанта.
3. Государственное антимонопольное регулирование в Японии.
4. Легитимация предпринимателей в англосаксонской системе права.
5. Источники предпринимательского права религиозной правовой семьи.

9. Образец модульного контроля

ГОУ ВПО «ДОНЕЦКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ» ЮРИДИЧЕСКИЙ ФАКУЛЬТЕТ КАФЕДРА ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА И ПРОЦЕССА Направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция Дисциплина «Предпринимательское право зарубежных стран»	
МОДУЛЬНАЯ КОНТРОЛЬНАЯ РАБОТА Вариант № 1	
1 Соотношение «общего права» и «права справедливости». 2 Решить тестовые задания	
Утверждено на заседании кафедры гражданского права и процесса, протокол № ____ от “__” _____ 20__ г.	
Зав. кафедрой Преподаватель	<div style="text-align: right;"> _____ _____ Н.В. Асеева Е.В. Смирнова </div>

Критерии оценивания модульного контроля

Номер задания	Количество баллов
Задание 1	10
Задание 2	15
Всего	25 баллов

10. Контрольные вопросы к промежуточной аттестации

Контрольные вопросы к зачету:

1. Хозяйственная, коммерческая, экономическая, предпринимательская, торговая деятельность. Каково понятие более узкое и каково более широкое и почему?
2. Понятие хозяйственной деятельности.
3. Признаки хозяйственной деятельности.
4. Коммерческая и некоммерческая деятельность.
5. Понятие хозяйственного права зарубежных стран.
6. Понятие и предмет предпринимательского права зарубежных стран
7. Основные системы современного частного права: романо-германская правовая семья, семья общего права (англосаксонского) и другие.

8. Основные этапы развития предпринимательского права
9. Закон как источник права в странах романо-германской правовой системы.
10. Роль закона как источника права в странах англо-американской системы права.
11. Роль судебной практики в системе источников континентального и англо-американского права.
12. Понятие судебного прецедента и прецедентного права.
13. «Общее право» и «право справедливости», их соотношение и развитие.
14. Значение обычая как источника предпринимательского права зарубежных стран.
14. Международный договор, акты органов ЕС, международных организаций и их имплементация во внутригосударственное право
15. Роль суда в романо-германской и англо-саксонской правовых системах.
16. Понятие и виды субъектов в предпринимательском праве зарубежных стран.
17. Организационно-правовые формы хозяйствования в зарубежных странах.
18. Физические лица как субъекты предпринимательских отношений в зарубежных странах.
19. Коммерсанты и их правовой статус.
20. Теории юридического лица в правовой доктрине зарубежных стран.
21. Предприятия и их виды в предпринимательском праве зарубежных стран.
22. Правовой статус государственных предприятий в развитых странах мира.
23. Легитимация предпринимательской деятельности по законодательству зарубежных стран.
24. Группы (объединения) предприятий в зарубежных странах
25. Соотношение понятий “частное право”, “публичное право”, “промышленное право”, “хозяйственное право”.
26. Понятие и содержание государственного регулирования предпринимательской деятельности в зарубежных странах.
27. Стратегическое и оперативное государственное регулирование.
28. Принципы государственного регулирования конкуренции и монополизма в зарубежных странах.
29. Правовое регулирование конкуренции и монополизма в отдельных западных странах.
30. Правовое регулирование конкуренции и монополизма в восточноевропейских странах и КНР.
31. Авторитарное и индикативное планирование в зарубежных странах.
32. Налогообложение субъектов хозяйствования в зарубежных странах.
33. Узкий подход к пониманию права собственности.
34. Широкий подход к пониманию права собственности.
35. Основные положения теории оперативного управления имуществом.
36. Соотношение оперативного управления и права хозяйственного ведения.
37. Виды государственной собственности в западных странах.
38. Модернизация концепции права оперативного управления в восточноевропейских странах (право товарной собственности, право собственности на готовую продукцию).
39. Основные направления регламентации правового режима имущества.
40. Акционерный и заемный капитал.
41. Отличия в правовом статусе акционера и облигационера.
42. Основные положения “нового курса” Рузвельта.
43. Теория “государственного регулирования экономики” (Кейнса).
44. Теория смешанной экономики.
45. Теория экономической политики или дирижизма.
46. Теория свободного предпринимательства (неолиберализма)
47. Назовите тенденции регулирования хозяйственных договоров.
48. Порядок отзыва оферты при заключении хозяйственных договоров.

49. Договор лизинга.
50. Договор факторинга.
51. Франшизные соглашения.
52. Презумпция торгового соглашения.
53. Понятие договора в системе континентального права.
54. Понятие договора в системе общего права.
55. Отличие хозяйственных договоров от общегражданских.
56. Классификация хозяйственных договоров.
57. Концепция хозяйственного договора в восточноевропейских странах.
58. Заключение хозяйственных договоров в западноевропейских странах. Теория почтового ящика.
59. Исполнение хозяйственных договоров в зарубежных странах.
60. Правила Инкотермс.
61. Общая характеристика европейской и американской система регулирования конкуренции и монополизма.
62. Обязан ли коммерсант уведомлять компетентные органы о соглашениях, содержащих ограничение конкуренции. Если да, то в каких случаях.?
63. Французская доктрина правового регулирования отношений конкуренции.
64. Противоправность антиконкурентных действий и соглашений в соответствии с американской системой правового регулирования конкуренции.
65. Антитрестовское законодательство США.
66. Исключения из запрещения монополий (на примере Японии).
67. Понятие депрессивного и рационализаторского картеля в японском праве.
68. Правовые гарантии предпринимательской деятельности в зарубежных странах.
69. Урегулирование споров между субъектами хозяйствования без обращения в суд.
70. Альтернативное решение споров: медиация, арбитраж
71. Особенности рассмотрения споров между участниками торгового оборота в Европейском Союзе.
72. Организационно-правовые формы хозяйственных обществ (компаний) в странах ЕС.
73. Соглашения о зонах свободной торговли в странах СНГ и единая экономическая политика.
74. Концепция хозяйственного права в восточно-европейских странах.

11. Образец практического задания

Тестовые задания:

1. Во Франции к «торговым сделкам по своей природе» относят:

- А. признанные таковыми законом
- Б. связанные с куплей-продажей товаров
- В. совершенные коммерсантами
- Г. совершенные торговыми товариществами

2. В США Примерный закон и законы некоторых штатов предусматривают, что корпорация возникает в момент:

- А. представления ее устава государственному секретарю штата
- Б. с момента регистрации устава государственным секретарем штата
- В. в момент публикации заявления о регистрации
- Г. все ответы верны

3. Не производственная хозяйственная деятельность в зарубежных странах осуществляется:

- А. Публичными корпорациями;

- Б. Публичными фондами;
- В. Государственным аппаратом;
- Г. Торговыми регистраторами.

4. Основные принципы, регулируемые в терминах Инкотермс:

- А. Порядок оплаты товара и перехода права собственности на товар
- Б. Порядок налогообложения получаемой прибыли
- В. Момент перехода с продавца на покупателя рисков повреждения, утраты или случайной гибели груза.
- Г. Порядок таможенного оформления и оплаты таможенных пошлин

5. Государственную регистрацию субъектов хозяйствования в Германии осуществляют:

- А. управление государственной регистрации
- Б. органы налоговой службы
- В. нотариусы
- Г. торговые суды

12. Критерии оценивания

По учебной дисциплине предполагается проведение модульного контроля, выполнение самостоятельной и индивидуальной работы.

Оценка знаний студентов проводится по 100-балльной шкале согласно следующим критериям:

№ п/п	Виды контрольных мероприятий	Количество баллов
1	<i>Практические занятия</i>	45
	Занятие 1. Общие положения предпринимательского права зарубежных стран	4
	Занятие 2. Источники предпринимательского права зарубежных стран	4
	Занятие 3. Правовое регулирование предпринимательских правоотношений в Германии.	4
	Занятие 4. Основы предпринимательского права Франции	4
	Занятие 5. Правовое регулирование коммерческих отношений в Великобритании	4
	Занятие 6. Регулирование торговых отношений в США	4
	Занятие 7. Коммерческое право Китая	3
	Занятие 8. Торговое право Японии	3
	Занятие 9. Институты предпринимательского права отдельных стран	4
	Занятие 10. Торговое право в странах ЕС	4
	Занятие 11. Предпринимательское право ЕАЭС	4
	Занятие 12. Международное регулирование предпринимательских отношений	3
3.	<i>Самостоятельная работа</i>	20
4.	<i>Индивидуальная работа</i>	10
5.	<i>Модульный контроль</i>	25
	Всего за семестр	100

Оценка за семестр вычисляется путем суммирования заработанных студентом баллов за семестр и на зачете и выставляется согласно шкале, принятой в ДонНУ. Более подробные критерии разрабатываются, исходя из фонда оценочных средств и контрольно-измерительных материалов и доводятся до ведома студентов в первый месяц обучения.

Шкала соответствия баллов государственной шкале

Оценка ECTS	Сумма баллов за все виды учебной деятельности	Оценка по государственной шкале (экзамен, дифференциальный зачет)	Оценка по государственной шкале (зачет)
A	90-100	5 (отлично)	зачтено
B	80-89	4 (хорошо)	зачтено
C	75-79	4 (хорошо)	зачтено
D	70-74	3 (удовлетворительно)	зачтено
E	60-69	3 (удовлетворительно)	зачтено
FX	35-59	2 (неудовлетворительно) с возможностью повторной сдачи	не зачтено
F	0-34	2 (неудовлетворительно) с возможностью повторной сдачи при условии обязательного набора дополнительных баллов	не зачтено

13. Материально-техническое обеспечение учебного процесса.

Освоение дисциплины «Предпринимательское право зарубежных стран» предполагает использование следующего материально-технического обеспечения:

Учебная аудитория № 02, г. Донецк, пр-т Ватутина, 1а, корп. 11. Используется для проведения занятий лекционного типа практических и лабораторных занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, для самостоятельной работы обучающихся (Комплект учебной мебели на 32 посадочных места, комплект рабочего места преподавателя, меловая доска, 1 мультимедийный проектор, 1 ноутбук).

Учебная аудитория № 213, г. Донецк, пр-т Ватутина, 1а, корп. 11. Используется для проведения занятий лекционного типа практических и лабораторных занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, для самостоятельной работы обучающихся (Комплект учебной мебели на 112 посадочных мест, комплект рабочего места преподавателя, меловая доска, 1 мультимедийный проектор, 1 ноутбук).

Учебная лаборатория электронной информации для организации СРС. Используется для самостоятельной работы обучающихся (ауд. № 224: г. Донецк, пр. Ватутина, 1а). Учебная лаборатория укомплектована учебной мебелью на 32 посадочных места, комплектом рабочего места преподавателя, компьютером в комплекте (5 шт.), принтером – 1, сканером – 1 шт.

Читальный зал № 7 юридического факультета используется для самостоятельной работы студентов (ауд. № 101: г. Донецк, пр. Ватутина, 1а). Читальный зал укомплектован учебной мебелью на 6 посадочных мест, компьютером в комплекте (2 шт.).

Читальный зал №4 периодической литературы. Используется для самостоятельной работы обучающихся (ауд. № 19: г. Донецк, ул. Университетская, 24). Читальный зал укомплектован учебной мебелью на 31 посадочное место, компьютером в комплекте (1 шт.).

Читальный зал справочно-библиографической информационной работы. Используется для самостоятельной работы обучающихся (ауд. № 102: г. Донецк, пр.

Гурова, 6). Читальный зал укомплектован учебной мебелью на 23 посадочных места, компьютером в комплекте (1 шт.).

Рекомендованная литература

№ п/п	Наименование	Кол-во экземпляров в библиотеке ДонНУ	Наличие электронной версии в ЭБС
Основная литература			
1.	Жилинский, С. Э. Предпринимательское право (правовая основа предпринимательской деятельности): Учеб. для вузов / С. Э. Жилинский. – 5-е изд. – М.: НОРМА, 2004. – 919 с.		+
2.	Зенин, И. А. Предпринимательское право: учебник для вузов / И. А. Зенин. – Москва: Высш. образование, 2007. – 629 с.		+
Дополнительная литература			
1.	Предпринимательское право в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Н. И. Косякова [и др.] ; под ред. Н. И. Косяковой. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 225 с. — (Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-02257-5.		+
2.	Предпринимательское право. Правовое регулирование отдельных видов предпринимательской деятельности в 2 ч. Часть 2 : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Г. Ф. Ручкина [и др.] ; под ред. Г. Ф. Ручкиной. — 3-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 192 с. — (Бакалавр и магистр. Модуль.). — ISBN 978-5-534-02375-6.		+

14. Информационные ресурсы

1. <https://glavadnr.ru> - официальный сайт Главы ДНР
2. <http://dnrsovet.su> - официальный сайт Народного Совета ДНР
3. <http://smdnr.ru> - официальный сайт Правительства ДНР
4. <http://gpdnr.ru> - официальный сайт Генеральной прокуратуры ДНР
5. <http://www.minjust-dnr.ru> – официальный сайт Министерства Юстиции ДНР
6. <http://www.nbu.gov.ua/> - сайт библиотеки им. Вернадского
7. Библиотека ДонНУ <http://library.donnu.ru/>
8. Библиотека Юрайт <http://www.biblio-online.ru/>
9. Справочная правовая система «Консультант Плюс»: <http://www.consultant.ru>
10. Справочная правовая система Гарант: <http://www.garant.ru/>
11. Справочная правовая система «Право»: <http://www.pravo.ru>
12. Официальный сайт информационно-правового консорциума «Кодекс»: <http://www.kodeks.ru>

15. Программное обеспечение

1. Windows 7 PRO (корпоративная лицензия ДОННУ № 46484614);
2. Microsoft Office (корпоративная лицензия ДОННУ лицензия № 46472919);
3. Microsoft Visual Studio (лицензия программы DreamSpark для высших учебных заведений);
4. Лицензии GPL, Apache, BSD для свободного программного обеспечения: FreeLab, Scilab, R Studio, Python, Eclipse, Free Pascal, Tries Mode, Prolog, Антивирус Касперского, Linux Fedora, Libre Office, Adobe Acrobat Reader, xPDF, Blender, КОМПАС-3D LT, Paint.NET, Gimp.
5. Профессиональная справочная система «Кодекс и Техноэкспет» Лицензионное соглашение № 43/136 от 07.11.2016 г.

Рабочая программа рассмотрена и переутверждена на заседании кафедры с изменениями (без изменений) на 2020-2021 год. Протокол заседания кафедры № ____ от _____.

И.о.зав. кафедрой

Н.В. Асеева

Дополнение к рабочей программе на II семестр 2019-2020 года об использовании электронного обучения и дистанционных образовательных технологий по дисциплинам кафедры рассмотрено на заседании кафедры гражданского права и процесса.

Курс подготовки	Дисциплина или др. вид учебной работы	ФИО преподавателя и вид электронного взаимодействия преподаватель-студент по дисциплине
4 курс	Предпринимательское право зарубежных стран	Смирнова Е.В. (АБВЗИ) e.smirnova@donnu.ru https://cloud.mail.ru/public/2rJY/3vRFGDrdq Хоруженко К.А. (ГД) k.khoruzhenko@donnu.ru https://cloud.mail.ru/public/4S8x/4t5zxyKV1

Протокол заседания кафедры № 8 от 19.03.2020 года.

И.о.заведующего кафедрой

Н.В. Асеева